

Termowood tenker stort

Termowood har flyttet produksjonen til Hurdal i Akershus, og er i gang med å utvide produksjonsanlegget. Målet er 14–15 ansatte innen tre år og 300 millioner i omsetning innen 2023.

Henrik Aasbø

I fjor høst, kort tid etter etableringen på Treklyngen i Hønefoss, ble det bestemt at bedriften skulle flytte til Hurdal, men administrasjonen er av strategiske årsaker fortsatt å finne i Drammen. Det forteller daglig leder i Termowood, Henning Thorsen.

Flyttingen ble foretatt før jul, og utviklingen av produksjonslinjen har skjedd i samarbeid med Tronrud Engineering. Produksjonen er allerede godt i gang. Det første bygget, en tomannsbolig, står allerede klar til bruk i Hurdal.

– I tillegg jobber vi med et par andre prosjekter, fortsetter Henning Thorsen. Foreløpig er det bare to årsverk i Hurdal og ett i Drammen, men på sikt legges det opp til at Termowood skal ha sju-åtte ansatte i produksjonen i Hurdal og fem-seks i Drammen.

Strategisk plassering

Det er slett ingen tilfeldighet at virksomheten ble etablert nettopp i Hurdal.

– Det var planen helt fra starten å få på plass nye deleiere og frisk kapital. Flaen Sag & Høvleri hadde vist interesse. Da de tok kontakt og ville gå inn med kapital, var det naturlig for oss å flytte til Hurdal og etablere oss der, forklarer Thorsen.

Dette har å gjøre med satsingsområde,

tradisjon og framtidsplaner. Dessuten har Hurdal kommune var veldig positive. Jeg tror også det er en god strategisk plassering, med korte avstander både til store transportåre, Oslo, Drammen og områdene rundt Mjøsa.

– På toppen av det hele har Flaen Sag & Høvleri både kompetanse og forståelse, og ikke minst lang erfaring innen treindustri. Dessuten var det folk her som kunne begynne med en gang, mens vi i Treklyngen måtte ha bygd opp alt fra bunnen av, påpeker Henning Thorsen.

To hus per dag

Byggebransjen vil møte stadig tøffere energi- og byggekrav, og det er nettopp dette som er noe av tanken bak Termowood. Med en kombinasjon av steinull og tre har de laget et element med ferdig bærekonstruksjon, et produkt som er både trebasert og miljøvennlig. Det består av laminert treverk som er koblet sammen ved hjelp av treplugger. Med en bunnsvill nederst, legges elementene oppå. Disse festes sammen med not og fjær, og deretter legges en svill på toppen.

Mange varianter

Elementene kommer i form av både inner- og yttervegger og som tak i ulike tykkelser. Selskapet har utviklet produktene Termo-Element, Termo TakElement og Termo-Rehab. Sistnevnte produkt retter seg, som navnet tilsier, mot etterisolerings- og rehabiliteringsbransjen.

– Vi er mest konkurransedyktige på yttervegger og tak, kanskje ikke like mye på innervegger. Våre ambisjoner er å være en ren leverandør til forhandlere. Vi skal ikke drive med montering. Om det går slik vi tror, håper og legger opp til, vil vi få en ganske bra omsetning allerede i år, men dette er nytt og vi er forberedt på at ting tar noe tid, sier Thorsen.

Skaper ringvirkning

Thorsen tror likevel at 14–15 ansatte vil være på plass i løpet av de tre neste årene.



Henning Thorsen avbildet foran visningshuset i Hurdal. Nå er bygget for lengst ferdig oppsatt.

Med et større anlegg på plass, kanskje senere i år, og når produksjonslinjen er ferdig utviklet, har linjen kapasitet til å produsere 450 kvadratmeter per dag. Håpet er en årlig omsetning på rundt 300 millioner kroner allerede innen utgangen av 2022. Anlegget som er i drift i dag, kan for øvrig produsere 60-70 kvm om dagen.

Tanken er å kunne produsere 800 elementer eller to standardhus pr. dag.

Thorsen tror også virksomheten vil gi en ringvirkning for Hurdal kommune.

Dessuten er produksjonen basert på bruk av gran, og i Hurdal er det som kjent grana som regjerer. Den finnes til og med i kommunevåpenet.

Møter stor interesse

Målet er at Termowood skal bidra til å bygge norsk treindustri.

– Vi har sett mye på produksjon og effektivitet, og har tro på at norsk industri over tid vil kunne bli mer lønnsom, og i Hurdal ønsker vi å skape arbeidsplasser som unge kan gå til, sier Thorsen.

– Da må vi jobbe smartere slik at vi holder kostnadene nede. Sammen med Norgeshus planlegges det å bruke Termowood i samtlige elementer fremover, og vi tror at det på sikt skal være mulig å konkurrere på pris også mot de baltiske stater. Det



Øverst ligger Termowood-elementer til yttervegger, nederst til innervegger.



Bent Åsheim (i forgrunnen) og Fredrik Akselsen er full i sving med å produsere Termowood.

har vi løst gjennom en produksjonsmetode der vi produsere like mye, men på kortere tid. Samtidig ser vi at dagens valutakurser gjør det lettere å konkurrere med utenlandske aktører, understreker han.

– Det er litt mot strømmen å satse på norsk produkt og norsk produksjon, men vi merker stor interesse for dette innen næringen. Vi føler at dette er riktig timing slik treindustrien tenker nå, konstaterer Thorsen.

Patent i sju land

Det er tatt patent på elementene i sju land.

I visningshuset som er satt opp i Hurdal, tok det kun 10-15 minutter for hver kvadratmeter som ble gjort ferdig, på tross av at dette var første byggeprosjektet med Ter-

mowood. En vanlig veggkonstruksjon tar gjerne 1–1,5 timer.

– Dette produktet og den erfaringen vi får er veldig viktig for oss, understreker Henning Thorsen. Under Bærekraftfestivalen i Hurdal 24. og 25. juni i år, planlegges det å vise frem huset satt opp i Termowood, og alt som har med dette å gjøre.

– Er ikke husbygger

– Hvilket marked sikter dere inn mot?

– Vi skal være en ren forhandler som selger mot snekkere, entreprenører, hus- og hyttelieferandører. Vi skal ikke være husbyggere. Men vi har Norgeshus med et visningsprodukt her, og på denne måten får vi vist hvordan metoden kan erstatte tradisjo-

nelt reisverk, forklarer Thorsen med henvisning til visningshuset de har oppført i Hurdal.

Han mener å kunne dokumentere at arbeidstiden på byggeplassen kan reduseres med opp mot 80 prosent, dersom du bruker denne metoden. Dessuten sparer du 20–30 prosent av kostnadene.

– På toppen av det hele slipper du plast i veggene (vind- og fuktspærre). Det gir bedre inneklima, legger han til.

Under World Conference on Timber Engineering i Wien senere i år, skal bedriften i Hurdal, i samarbeid med NTI (Norsk Treteknisk Institutt, presenterer Termowoods egenskaper for en internasjonal forsamling.

– Passet som hånd i hanske

Vi ønsket å satse på bærekraft og samtidig samle flere treaktører i Hurdal, og Termowood er et konsept som passet oss som hånd i hanske, sier Håkon Rognlien, daglig leder og medeier i Flaen Sag & Høvleri.

– Vi er en familiebedrift med solide tradisjoner innen treforedling, men hele næringen har jo møtt store utfordringer de ti siste åra. Målet har alltid vært å revitalisere det vi driver med, for å kunne opprettholde aktiviteten og arbeidsplassene her i Hurdal.

– Vi har Superwood fra tidligere (impregnerer gran), men vi har også vært på leting etter andre muligheter. Økolandsbyen i Hurdal har også vært med på å legge forholdene til rette for at vi skal satse på bærekraft utvikling.

Nå kommer Termowood-konseptet inn med nye produkter, og det passet perfekt, forklarer Rognlien.

– Både Henning og jeg er nok ganske fremoverlente og ser hele tiden etter nye muligheter. Her var vi heldige med timingen, smiler Håkon Rognlien.

– De har en kjennskap til deler av markedet som jeg ikke har, og omvendt, supplerer Thorsen.

– Flaen Sag & Høvleri er en hjørnesteinsbedrift i Hurdal og er veldig viktig for miljøet her. Vi ønsker å skaffe flere arbeidsplasser, selv om det enkleste kanskje ville vært å skjære ned, legger Rognlien til.



Termowood kom inn med et konsept som passet oss som hånd i hanske, sier Håkon Rognlien (t.v.), daglig leder og medeier i Flaen Sag & Høvleri. Her sammen med daglig leder i Termowood, Henning Thorsen.